

食の実践型商談力向上セミナーの参加者を募集します。

※1回目のセミナーを10月1日に予定しておりましたが、台風24号の接近に伴い日程を変更しましたので、再度、募集を行います。

県では、平成31年1月23日、24日に開催される「かごしまの逸品商談会」等の食品関係の商談会において、食品事業者等がめざす販路での販売を実現するために、商品開発方法や商談時のポイント、他社の成功事例等について学ぶセミナーを開催します。

初めて展示・商談会に参加する事業者、商品には自信があるが商談でうまくPRできない・なかなか成果がでない事業者、他社の商品開発の成功事例を知りたい事業者等におすすめのセミナーです。

この機会に是非御参加ください。

【1 セミナー概要】

(1) 1回目

日時：平成30年10月26日（金）午前10時～午後0時10分

場所：県市町村自治会館401

内容：①一流バイヤーに聞く～商談力向上テクニック～

②消費者目線の商品開発セミナー～売れるパッケージデザインとは～

※セミナー終了後に個別相談会（事前予約制）

(2) 2回目

日時：平成30年11月22日（木）午後1時～午後3時30分

場所：県市町村自治会館403

内容：人気商品の成功秘話から学ぶ～商品開発・ファンづくりのポイント～

【2 申込について】

(1) 期限：平成30年10月22日（月）

※定員になり次第締切とさせていただきます。お早めにお申込ください。

(2) 方法

専用HP (<https://go.pardot.com/l/148651/2018-08-03/3w354z>) からお申込みください。

(3) 申込先

セミナー企画・運営：株式会社サトー

電話 099-210-2511, FAX 099-210-2512

【3 問合せ先】

鹿児島県農政部農政課流通支援係 担当：竹之下，岡田

電話 099-286-3179, FAX 099-286-5587, Mail ryu-shien@pref.kagoshima.lg.jp